

TESVOLT
Free to go green.

TESVOLT United.
Das TESVOLT Partnerprogramm.



Let's go green.
**„Gemeinsam verändern wir
die Welt der Energie und
gestalten Freiheit.“**

TESVOLT
Free to go green.

Der Klimawandel stellt uns vor große gesellschaftliche Herausforderungen. Erneuerbare Energien und intelligente Lösungen zur Energieversorgung gewinnen daher zunehmend an Relevanz. Wir bei TESVOLT sind 2014 angetreten, Menschen Freiheit zu schenken. Die Freiheit, eine nachhaltige Zukunft mitzugestalten und selbstbestimmt grüne Energie zu nutzen – immer und überall. Dafür haben wir intelligente, leistungsfähige und zukunftssichere Stromspeichersysteme entwickelt, die jegliche Anwendung in Industrie, Gewerbe und Landwirtschaft abdecken.

Allein können wir die Welt nicht verändern. Dazu braucht es das Engagement und die Zusammenarbeit vieler. Mit TESVOLT United haben wir daher ein Partnerprogramm entwickelt, um gemeinsam mit Ihnen – als starkes Team – die Energiewende voranzutreiben. Und wir möchten – gemäß unserem Motto „You'll never work alone“ – unser Programm mit Ihnen weiterentwickeln, Ihr Feedback und Ihre Ideen einfließen lassen, damit wir Ihnen genau das bieten können, was Ihr Geschäft wirklich voranbringt.

Weltweit wurden bereits tausende von Projekten mit unseren Energiespeichern realisiert, und die Nachfrage bleibt ungebrochen. Als unser Partner können Sie nicht nur von diesem lukrativen Geschäftsfeld profitieren, sondern Sie werden Teil einer Gemeinschaft, die es sich zum Ziel gesetzt hat, die Zukunft der Energieversorgung und damit die Zukunft unseres Lebensraumes ein Stück besser zu machen. Unser Partnerprogramm bietet Ihnen dabei vielfältige Unterstützung.
Sind Sie dabei?

Daniel Hannemann,
Gründer und CEO | TESVOLT



You'll never work alone. Werden Sie Teil von TESVOLT United.

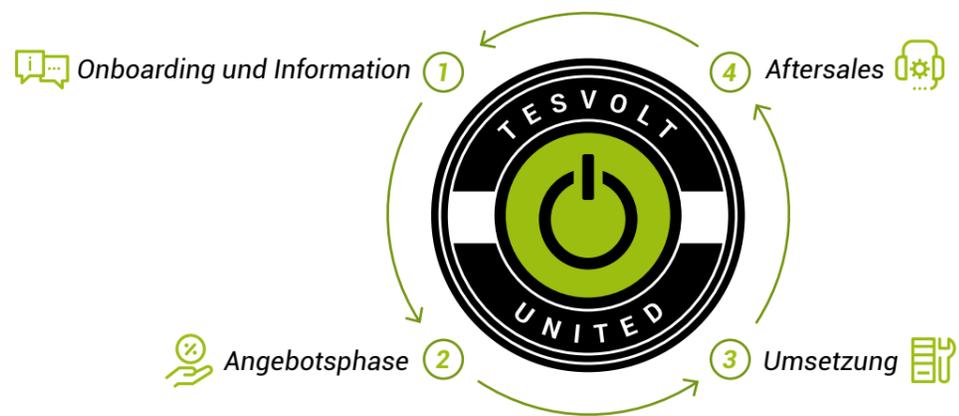


Um Teil des TESVOLT United Partnerprogramms zu werden, registrieren Sie sich einfach für unser Partner Portal. Hier bieten wir Ihnen alle Informationen und Services zentral und digital auf einer Plattform.



Jetzt Partner werden.

Unser **TESVOLT United Partnerprogramm** bietet Ihnen eine Fülle an Möglichkeiten, Ihr Geschäft weiterzuentwickeln und gemeinsam mit uns die Energiezukunft zu gestalten. Profitieren Sie als Elektro- oder PV-Installateur von unserer Marktposition als einem der führenden Hersteller von Energiespeichersystemen für Gewerbe und Industrie und von unseren umfassenden Serviceleistungen. Vom Onboarding als neuer Partner über die Angebotsphase und Inbetriebnahme bis hin zum Aftersales unterstützen wir Sie in allen Phasen Ihres Geschäftes – persönlich und digital.



Für Ihr Geschäft

Das Absatzgebiet für Speichersysteme von erneuerbaren Energien ist riesig. Und TESVOLT ist einer der Marktführer. Unsere innovativen Lösungen ermöglichen Ihnen das Erschließen neuer, profitabler Geschäftsfelder. Und über unser Partnerprogramm unterstützen wir Sie mit allem, was Sie für Ihr Geschäft benötigen.

Für Ihre Kunden

Wir bieten Anwendern das passende Speichersystem für ihre Anforderungen – von 10 kWh bis zu 100 MWh, im Multi-Use- oder Off-Grid Einsatz. Aber darüber hinaus bieten wir ihnen noch mehr: die Freiheit, sich unabhängig zu machen von fossilen Brennstoffen und politischen Entwicklungen.

Für uns alle

Gewerbe und Industrie benötigen viel Energie. Durch effiziente Speichertechnologie verringern wir in diesem Segment den Einsatz fossiler Brennstoffe – und das kommt allen zugute. Gemeinsam mit unseren Partnern und unseren Kunden wollen wir die Welt ein Stück besser machen, indem saubere und bezahlbare Energie zum Standard für alle wird.

Aufstieg garantiert. Die Stufen des TESVOLT Partnerprogramms.

Unser Partnerprogramm ist in zwei Stufen unterteilt. Wir konzentrieren uns auf Ihre Fähigkeiten und Kompetenzen und bieten allen unseren Partnern dieselben Chancen, in die höchste Partnerschaftsstufe aufzusteigen. Durch Zertifizierungen, Spezialisierungen und Verkaufserfolge können Sie die nächste Stufe erreichen und profitieren von vielen Vorteilen, wie

Projektanfragen von Kunden, Marketing- und Verkaufsunterstützung, attraktiven Rabatten und Zugriffen auf exklusive digitale Tools und persönliche Serviceleistungen. Schritt für Schritt begleiten wir Sie auf Ihrem Weg zum Markenpartner, erläutern Ihnen die notwendigen Voraussetzungen und unterstützen Sie auf Ihrem Weg zum Erfolg.



Sie haben Ihre erste Zertifizierungsschulung erfolgreich absolviert? Herzlichen Glückwunsch, das ist der erste Schritt zum TESVOLT Fachpartner. Bestätigen Sie nun einfach per Opt-in im Partner Portal unsere Fachpartner-Vereinbarung und Sie haben die nächste Stufe erklommen. Nun haben Sie vollständigen Zugriff auf alle unsere digitalen Tools, können Projekte planen, Angebote erstellen und die Produkte, für die Sie zertifiziert wurden, bestellen und installieren. Darüber hinaus unterstützen wir Sie mit persönlichen Serviceleistungen, von der Planung über die Angebotserstellung bis hin zu Inbetriebnahme, sowie mit Marketing-Paketen und attraktiven Rabatten.



Um die höchste Stufe unserer Partnerschaft zu erreichen, müssen Sie Zertifizierungsschulungen für mindestens zwei aktuelle Produkte absolviert, bereits mehrere Projekte umgesetzt und einen bestimmten Jahresumsatz erreicht haben. Die genauen Details dazu vereinbaren Sie mit Ihrem TESVOLT Ansprechpartner im Rahmen einer Vertriebsvereinbarung. Sie profitieren als Markenpartner dann von einer Vielzahl an zusätzlichen Leistungen, wie z. B. dem priorisierten Zugang zu ausgesuchten Projektanfragen, bevorzugter persönlicher Betreuung bei der Abwicklung Ihrer Projekte, speziellen Trainings und Schulungen, umfassendem Marketing-Support, exklusiven Events sowie der höchsten Rabattstufe.

GIGAFACTORY T1

WARENEINGANG
GOODS RECEIPT
WARENAUSGANG
OUTGOING GOODS



Das beste Team an Ihrer Seite. Ihr Einstieg bei TESVOLT United.

Vom ersten Tag an möchten wir Sie tatkräftig unterstützen und Sie fit machen für die Installation unserer Speichersysteme in Landwirtschaft, Gewerbe und Industrie. Wir setzen daher auf ein ausführliches Onboarding zum Einstieg, persönliche Betreuung, praxisnahe Schulungen in unserer Academy sowie umfassenden Marketing-Support für Ihre Kundenakquise.

Damit Sie nicht im Abseits stehen. Umfassende Betreuung und Beratung.

Aller Anfang ist schwer. Deshalb stehen die persönliche Betreuung durch Ihren TESVOLT Ansprechpartner, Onboarding-Gespräche und unser Beratungsservice ganz oben auf der Agenda. Gemeinsam realisieren wir die ersten Projekte. Und auf Wunsch begleiten wir Sie auch zu besonderen Endkunden-Terminen. Darüber hinaus stärken wir mit Community-Events, bei denen Sie sich mit anderen TESVOLT Partnern und uns austauschen können, nicht nur die Zusammenarbeit, sondern auch den Wissenstransfer.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Intensive Betreuung durch Ihren Ansprechpartner
- Exklusive Markenpartner-Events, wie z. B. VIP-Führungen
- Dialoge zu Produktentwicklungen
- De-luxe-Serviceberatung

Unser Trainingslager. Die TESVOLT Academy.

Zur zielgerichteten Vermarktung, fachgerechten Installation oder Inbetriebnahme von TESVOLT Speichersystemen benötigen Sie Expertenwissen. Diesen Wissensvorsprung vermittelt Ihnen unsere Academy. Ob in Präsenz-, in Online-Seminaren oder in zeitlich selbstbestimmten E-Learning-Kursen – mit unseren Schulungen lassen Sie die Konkurrenz hinter sich.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Kostenfreie Zertifizierungsschulungen
- Kostenfreie Sales-Schulungen (Profi)
- Kostenfreie Aufbautrainings

Webinare

Perfekt für den Einstieg: In unseren Webinaren geben wir Ihnen einen Überblick über uns, unsere Produktpalette sowie die Besonderheiten und Anwendungsbereiche der einzelnen Speichersysteme.

Zertifizierungsschulungen

Der erste Schritt zum Fachpartner: Erlangen Sie grundlegendes technisches Verständnis über unsere Speichersysteme und lernen Sie, diese zu installieren und in Betrieb zu nehmen.

Sales-Schulungen

Sie möchten wissen, wie Sie unsere Speichersysteme am besten vermarkten? Wie Sie sich vom Wettbewerb differenzieren und im Markt platzieren können? Dann sind unsere Sales-Schulungen genau das Richtige für Sie.

Von Fans für Fans. Umfassende Marketing-Unterstützung.

Die Energiewende bringt Umsatzchancen mit sich. Wir verstärken diesen Effekt durch die gezielte Ansprache von Endkunden. Darüber hinaus unterstützen wir Sie tatkräftig bei Ihrem Marketing: von Social-Media-Support über den Zugang zu umfangreichen Materialien – wie z. B. Broschüren, Referenzdatenblättern und Speicher-Dummys – in unserem Marketing-Shop bis hin zu gemeinsamen Maßnahmen zur Kundenakquise und Partner-Events. Damit Sie alles an der Hand haben, um bestmöglich neue Kunden gewinnen zu können

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Erweitertes Budget für unseren Marketing-Shop
- Gemeinsame Marketing-Aktionen (De-luxe-Co-Marketing-Pakete)
- Markenpartner-Events
- Individuelle Referenzen
- Pressesupport
- Partner-Eindruck bei TESVOLT Materialien

Grandiose Vorlage. Alle Services rund um die Angebotsphase.

Mit unserem Partnerprogramm sind wir in jeder Phase eines Projektes an Ihrer Seite und stellen Ihnen alle Tools und Services zur Verfügung, die Sie benötigen. Vom Zugang zu exklusiven Projektanfragen über mehrstufige Rabatte auf unsere Speichersysteme bis hin zu digitalen Tools zur Projektplanung und Konfiguration unserer Produkte in unserem Partner Portal. Und bei herausfordernden Anlagen sind wir persönlich für Sie da, sowohl bei der technischen Auslegung als auch bei der Erstellung von Angeboten.



Damit können Sie nur gewinnen. Exklusive Rabatte.

Als Fach- oder Markenpartner profitieren Sie von vergünstigten Konditionen beim Einkauf unserer Speichersysteme. Darüber hinaus bieten wir Ihnen einmalige Sonderrabatte für die Installation von Eigen- sowie Feldtestanlagen an.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Höchste Rabattstufe
- Zahlung auf Rechnung (vorbehaltlich einer positiven Kreditprüfung)

Exzellentes Zuspiel. Zugang zu Projektanfragen.

Kundenakquise ist langfristig und mühsam. Daher bringen wir die Kunden zu Ihnen! Mit gezielten Marketing-Aktionen sorgen wir nicht nur für die nötige Bekanntheit bei potenziellen Anwendern unserer Speicher, sondern generieren gezielt Neugeschäft. Ein Gewinn für alle Seiten!

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Bevorzugter Zugang zu Projektanfragen

Jeder Schuss ein Treffer. Unser Angebotssupport.

Personalisierte Angebote für Ihre Kunden können Sie bei Standardprojekten ganz einfach online im Partner Portal über unseren Produktkonfigurator erstellen. Wenn es ein bisschen mehr sein soll, dann unterstützen wir Sie darüber hinaus telefonisch oder per E-Mail bei individuellen Angeboten.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Bevorzugter persönlicher Angebotssupport

Immer die richtige Strategie. Unser Planungssupport.

Bei Standardprojekten finden Sie mit unseren digitalen Tools im Partner Portal, dem Projektplaner sowie dem Produktkonfigurator, schnell und einfach die passende technische Lösung. Allerdings kann es gerade bei Gewerbe- und Industriebetrieben schnell mal komplexer werden: große Verbraucher, komplizierte Tarife, verschiedene Einspeisemodelle. Dann können Sie sich auf die persönliche Unterstützung unserer Planungsabteilung verlassen. Insbesondere zu Beginn unserer Partnerschaft unterstützen wir Sie in allen Bereichen und lassen Sie nicht allein auf dem Feld stehen.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Freibudget für Basis-, Pro- und Premium-Planungen
- Bevorzugter persönlicher Planungssupport/Prio 1

Damit alles läuft. Alle Services rund um die Umsetzung.



Das Angebot ist abgegeben, der Auftrag ist erteilt. Jetzt geht es an die Lieferung und die Inbetriebnahme. Dabei unterstützen wir Sie mit erstklassigen Logistikdienstleistungen – von der Auswahl des Liefertermins bis hin zur Expresslieferung, wenn es mal schnell gehen muss – sowie mit unserer ServiceApp für die Installation und Live-Support zur Inbetriebnahme. Damit am Ende alles rundläuft.

Perfektes Passspiel. Unsere Logistik-Services.

Von der Auswahl des passenden Liefertermins bis hin zum Expressversand in eiligen Fällen – auf unsere Logistik ist immer Verlass.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Prio-1-Belieferung
- Kostenloser Expressversand innerhalb von 24–48 Stunden (auf Anfrage)

Gezielter Torschuss. Unsere Services zur Inbetriebnahme.

Damit am Ende alles sitzt, unterstützen wir Sie bei der Inbetriebnahme. Unsere TESVOLT ServiceApp für das Smartphone führt Sie direkt vor Ort durch den Installationsprozess unserer Anlagen. Und wenn Sie neuer Partner sind oder falls es mal komplexer wird? Dann sind wir remote oder live vor Ort für Sie da.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Bevorzugter, kostenfreier Remote-Support bei der Inbetriebnahme
- Bevorzugter Live-Support bei der Inbetriebnahme (entgeltlich)

TESVOLT ServiceApp – alle Vorteile auf einen Blick.



Zeitersparnis

Die Beantwortung der Checkliste ist im digitalen Prozess schnell erledigt.



Sicherheit

Sie erfahren sofort, ob alle Teile korrekt verbaut wurden.



Gewissheit

Wurden alle Bestandteile des Systems geliefert? Mit der ServiceApp behalten Sie alles im Blick!



Reklamationsmanagement

Physisch defekte oder fehlende Bestandteile können direkt in der App reklamiert werden.



Garantieanspruch

Ist die Anlage korrekt verbaut und in Betrieb genommen, startet automatisch Ihr Garantieanspruch.

Wir bleiben am Ball. Unsere Aftersales-Services.

Auch nach der erfolgreichen Installation ist für uns noch lange nicht Schluss. Unsere Speicherprofis und zertifizierten Servicepartner stehen Ihnen jederzeit bei Schwierigkeiten, im Reklamationsfall, bei Servicefragen und bei der Ersatzteilbeschaffung zur Seite. Und auch für eine Erweiterung oder Optimierung bereits im Betrieb befindlicher Produkte haben wir Reserven.

Wenn's mal nicht so läuft. Technical Service.

Probleme kann es leider immer geben. Wichtig ist, sie schnell zu lösen. Mit unserer 24/7-Service-Hotline sind wir jederzeit mit Rat zur Stelle. Und auch bei Ersatzteilen ist schnelle Hilfe in Sicht. Darüber hinaus beugen unsere Wartungsverträge und -checklisten dem Notfall vor. Sie sehen, auf uns ist immer Verlass.

Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Prio-1-Bearbeitung der Servicetickets

Für immer TESVOLT. Unser Lifetime-Service.

Anforderungen von Kunden an die Leistung unserer Speicher können sich im Laufe der Zeit ändern. Wir unterstützen Sie mit einem umfassenden Anlagenmonitoring dabei, mehr aus bestehenden Systemen herauszuholen und Skalierungspotenziale zu identifizieren.

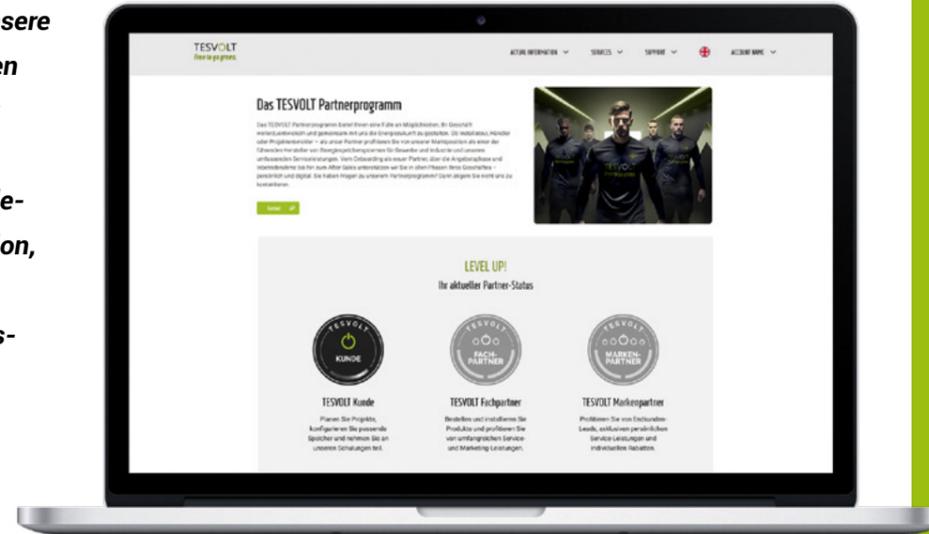
Exklusive Vorteile für Markenpartner

- Kostenfreie Überwachung der Anlage und Identifikation von Skalierungspotenzialen mittels EMS



Ein echtes Heimspiel. Das TESVOLT Partner Portal.

Als effiziente Schaltstelle für alle, die unsere gesamten Services und Angebote nutzen wollen, haben wir das TESVOLT Partner Portal entwickelt. Von dem Zugang zu unserer Academy, der Planung und Auslegung von Projekten über die Konfiguration, Bestellung und Inbetriebnahme unserer Speichersysteme bis hin zum Aftersales-Service bieten wir Ihnen hier volle Unterstützung – jederzeit und überall.



Join the team!

Allein können wir die Energiewende nicht stemmen.
Nur gemeinsam. Und mit TESVOLT United haben wir ein starkes Team geschaffen, um die Welt zu verändern.

Zusammen mit Ihnen, unseren Partnern, wollen wir in der ersten Liga spielen – wenn es um Spitzentechnologie, Spitzenservice und Spitzenleistung geht.

Und um nicht weniger als eine komplette Neuorientierung der zukünftigen Energieversorgung.
Machen Sie mit!

Alle Services des Partner Portals auf einen Blick.



Projektplanungstool

Projekte auslegen, Speichergrößen bestimmen, Wirtschaftlichkeitsbetrachtung durchführen.



Produktkonfigurator

Produkte konfigurieren, individuell anpassen und persönliche Angebote erhalten.



Bestellung

Bestell- und Bezahlvorgang verbindlich auslösen, mögliche Lieferzeiten anzeigen lassen und festlegen.



Online-Academy

Webinare selbst buchen und online teilnehmen, persönliche Qualifikationen offiziell zertifizieren lassen.



Technische Dokumentation

Alle Dokumente an einem Ort, jederzeit verfügbar.



Support

Persönliche Beratung und Unterstützung, How-to-Videos und FAQs jederzeit nutzen.



ServiceApp

Neu installierte Batteriespeicher per App in Betrieb nehmen, bei eventuellen Störungen Reklamationen melden.

TESVOLT
Free to go green.

Free to go green.

Die TESVOLT AG ist einer der Innovations- und Marktführer für gewerbliche und industrielle Energiespeicherlösungen in Deutschland und Europa. Das agile Unternehmen ermöglicht seinen Kunden mit intelligenten Lithium-Speichersystemen ihre Abhängigkeit von Stromversorgern zu reduzieren und aktiv die Energiewende mitzugestalten.

Exzellente Qualität, TÜV-zertifizierte Sicherheit und eine große Bandbreite an Leistungsklassen – von 10 kWh bis zu 20 MWh – decken höchste Produktansprüche ab.

Dabei werden alle Speichersysteme in Serie in der CO₂-neutralen TESVOLT Gigafactory in Lutherstadt Wittenberg gefertigt – und von dort in alle Welt geliefert.

© TESVOLT AG | Version TESVOLT-Partnerprogramm-DE_v.D.01

Technische Änderungen und Irrtümer vorbehalten.
Alle beschriebenen Services gelten nur in ausgewählten Märkten.
Fragen Sie jederzeit Ihren TESVOLT Außendienst.

TESVOLT AG

Am Heideberg 31 | 06886 Lutherstadt Wittenberg
Deutschland | Germany
Tel. +49 3491 8797-100
info@tesvolt.com

www.tesvolt.com

TESVOLT
Free to go green.